

媒体文章

2021 年 4 月 6 日

Willowton 集团引进西得乐吹瓶机以自产 PET 食用油包装瓶



在与本地制瓶商合作多年后，南非 Willowton 集团（Willowton）决定借助西得乐在 PET 吹瓶和包装设计方面的专业能力，扩大自身产能，彻底改观其葵花籽油品牌 Sunfoil。

Willowton 成立于 1970 年，是一家位于南非彼得马里茨堡的家族企业。凭借创新的产品理念和亲力亲为的经营态度，Willowton 已发展成为非洲领先的油料种子加工商和食用油包装商。它也是南非顶尖的食用油制造商，旗下有畅销南非的领先葵花籽油品牌 Sunfoil。这家本地行业巨擘还利用自家经营四十多年的食用油炼油厂，为零售品牌生产食用油。

为了提高年产量，使 Sunfoil 品牌区别于其他采用普通外形包装的传统食用油品牌，Willowton 决定与西得乐合作，自己生产 PET 包装。为此，该公司采购了两台西得乐 EvoBLOW™吹瓶机，并依托西得乐的包装设计技能和经验，帮助他们开发家庭装定制化外形的 PET 瓶。

出色的生产柔性

Willowton 引进的新型吹瓶机单机有诸多优势，其中一个优点是，在包装瓶生产上相对不太依赖其他生产设施。设备还能实现高效的生产规划，从而减少仓储空间。所引进的 SBO 16 EvoBLOW 用于产生 2 升包装，SBO 10 EvoBLOW 用于生产 1 升以及 1 升以下的各种规格的包装。由于

联系方式：

F&H Communications
电话: +49 (0) 89 12 175 147
sidel@fundh.de

媒体文章

SBO 10 要吹制多种规格瓶型，Willowton 还选装了模块化 Bottle Switch™ 系统以进行超快速瓶型转换。Willowton 运营经理 Faisal Modi 谈到：“这种食用油生产方式方便简洁，能适应快速变化的市场需求，给生产带来极大的柔性。”该系统具有免工具可重复性操作的特点，操作员每腔换型仅需 30 秒时间，从而提高了生产柔性、设备可用性和正常运行时间。生产线上的存储筒仓可起到生产缓冲的作用，无论生产线后端性能如何，两台机器都可保证 99.5% 的运行效率。Faisal Modi 解释说：“有了这两台吹瓶机，我们的年产量提高了 50%，而且将来可以应对任何额外需求。”为了满足消费者在高卫生标准方面的期望，两台西得乐吹瓶机还配备了各种功能选件，以确保生产完整性，包括瓶坯除尘、空气过滤、空气回收和自动集中润滑。

带有水滴标志、造型新颖别致的家庭装瓶形设计

从使用包装瓶草图和数字模型开发一系列现代时尚造型设计开始，经过技术设计，到 3D 打印模型创建原型瓶，最终打造出柱形优雅轮廓、瓶肩镌刻水滴标志的 Sunfoil 新包装瓶。这款瓶子更实用，因为它的条带设计和较小的直径更便于握持。新瓶形已应用到多款家庭装产品，包括 375 毫升、500 毫升、750 毫升和 2 升包装（方形瓶）。方形瓶最具有挑战性，因为在没有任何优先加热吹瓶工艺的情况下吹制方形瓶，可能会影响包装瓶的结构硬度。为此，西得乐对 2 升瓶进行了各种包装评估和鉴定测试，包括进行有限元分析（FEA）和可行性试验，以便在完整的供应链模拟环境下提高 2 升瓶的强度和性能。此外，瓶子还配有推入配件或螺旋盖。

Faisal Modi 对此谈到：“这个项目实施得特别顺利，我们对结果都感到非常满意。”为了充分发挥吹瓶机的运行效率，西得乐还在设备验证前后为 Willowton 的操作人员安排了培训课程。培训由西得乐本地现场技术专家来授课，帮助 Willowton 团队提高了技能，同时也加强了西得乐与 Willowton 之间的信任。

媒体文章



编辑注：本文中的图片仅用作文章插图，请勿用于复制。如果本文没有附带高清图片拷贝，请向 F&H Communications 的 Elina Kresa 索取，联系方式如下。

媒体评论、广告和赞助事宜，请联系：

F&H Communications

咨询顾问 Elina Kresa

电话：+49 (89) 12 175 147

电子邮件：sidel@fundh.de

媒体文章

西得乐致力于饮料、食品、家居和个人护理用品包装业务，是 PET、易拉罐、玻璃瓶及其他材料包装设备和服务解决方案的全球领先供应商。

我们有近 170 年的丰富行业经验，专注于通过先进系统、生产线工程和创新技术方案来打造未来工厂，产品销往全球 190 多个国家/地区，装机数量超过 40000 台。我们遍布全球的 5500 多名员工，以饱满的热情，提供充分满足客户需求的解决方案，提升客户生产线、产品和业务**绩效**。

要帮助客户提升绩效，需要我们保持灵活性。客户面临的挑战在不断变化，我们要始终确保**理解**客户实际需求，努力契合客户的具体性能要求和可持续目标。为此，我们与客户沟通对话，了解客户市场、生产和价值链需求，根据客户需求提供解决方案。在此基础上，我们利用自身雄厚的技术知识和智能数据分析能力，保障客户设备的长期生产效率，充分发挥设备潜能。

我们将此称为 “**Performance through Understanding**（协同理解，共创新绩）”。

要了解更多信息，敬请访问 www.sidel.com/cn，也可**联系我们**。

